

Fragebogen Anleitung

en
executive
now

Sehr geehrte Unternehmer,

wir wissen Ihr Vertrauen zu würdigen. Sämtliche abgegebene Daten werden ausschließlich für die jeweilige anonyme Auswertung verwendet und werden darüber hinaus strengster Geheimhaltung unterstellt. Selbstverständlich werden Ihre Daten nie Dritten zur Verfügung gestellt.

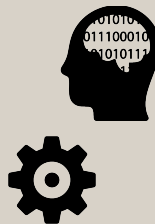
► So sieht der Prozess aus:

Wir haben versucht die Fragen kompakt sowie relativ allgemein zu formulieren, wissen dennoch dass sie im Einzelfall nicht zutreffend sein können.

► Sollten Sie irgendwelche Fragen haben, bitte melde Sie sich einfach unverbindlich bei uns unter **info@executivenow.eu** oder 0711 912 4554 0



Sie füllen den Fragebogen zum Download aus



Nach Erhalt werden wir Ihre Daten auswerten



Sie erhalten Ihre Auswertung sowie eine Checkliste

- Dieses Angebot ist für Sie **kostenlos**
- Ihr Datenschutz ist **garantiert**
- Sie haben **keine** Verpflichtungen

Bearbeitung: ca. 5 Arbeitstage

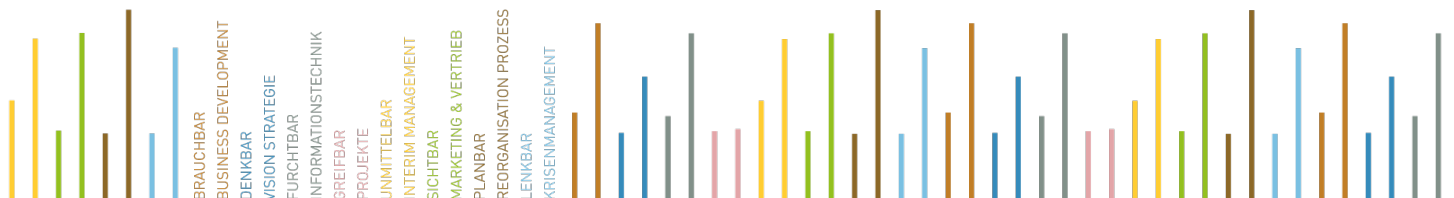
Weitere Leistungen gerne auf Anfrage.

Kontakt:

executive now GmbH
Rotebühlplatz 9
70178 Stuttgart

Jeppe Nau Knudsen

ceo



Marketing & Vertrieb

Fragebogen



Gewünschte Benefits

- Eingang zu neuen Märkten
- Strategische Neukundengewinnung
- Verbesserte Planung und Controlling-Werkzeuge
- Verbesserung der Marktposition
- Erweiterungen in Richtung digitaler Vertrieb
- Externes Assessment unserer Vertrieb- und Marketing-Aktivitäten
- Anderes:

Herausforderungen:

- Verständnis dafür, dass der Vertrieb umgestellt werden muss, aber nicht genügend Erfahrung für die Umsetzung
- Kosten steigen, aber die Umsätze/ operativen Gewinne nicht, der Vertrieb schwächelt
- Benötigen von „Neudenkern“ für ein spezifisches Projekt/ aktuelles Thema/ einen Kunden/ neuen Markt.
Und zwar:

bisherige Maßnahmen/ Was wir schon getan haben:

- Unser Vertriebs-/Marketing-Management ausgetauscht
- Wir haben Seminare/ Veranstaltungen besucht
- Wir haben bereits externe Unterstützung in Anspruch genommen
- Wir haben selber eine Strategie entwickelt

Fakten

Wie wird der jährliche/ periodische Erfolg Ihres Vertriebs gemessen?

Die uns bekannten wesentlichen Mitbewerber:

Unsere Branche:

Abhängigkeiten von (anderen) Branche(n):

Anzahl an Mitarbeitern:

Davon in Vertrieb und Marketing:

Fest Angestellte:

Freie Handelsvertreter:

Andere:

Wir haben keine Vertrieb- und Marketing-Mitarbeiter

Wir sind

- Eine junge dynamische Gruppe
- Eher durchschnittlich
- Eine klassische KMU
- Geprägt von häufigen Wechseln
- Eine eingearbeitete Truppe mit neuem Management
- Eine junge Truppe mit eingearbeitetem Management
- Großteils Freelancer
- Mitarbeiterlos

Gründungsjahr

Umsatz 2016

Umsatz Deutschland

 (in %)

Umsatz Export

 (in %)

Umsatzrendite

 (in %)

Wir investieren in Trend-Know-How

Aufwand p.a.

Wir würden uns als Technologie Trendsetter beschreiben

Wir sind sicherlich Technologie getrieben

Wir sind die kompletten Nerds

Technologie ist bei uns nicht stark vertreten

Wir beschäftigen uns nicht mit dem Thema Technologie

Wie sehen wir die Zukunft?

scharf

unscharf

besorgt

nicht

Wir haben eine zeitliche Vorstellung vom Projekt „Marketing & Vertrieb“

Anfang:

Ende:

Dauer:

Info auf Papier aber gerne...

en
executive
now

Den Postweg gibt es auch noch.

Sie möchten sich einen Überblick über unsere Leistungen verschaffen? Gerne lassen wir Ihnen Unterlagen per Post zukommen.

► Einfach ankreuzen und ab damit

► Sollte es doch dringend sein, melden Sie sich bitte einfach bei uns unter **info@executivenow.eu** oder

Tel. 0711 912 45540

DENKBAR



Vision & Strategie

BRAUCHBAR



Business Development

SICHTBAR



Marketing & Vertrieb

FURCHTBAR



Digitalisierung & IT

GREIFBAR



Projekte

UNMITTELBAR



Interim Management

LENKBAR



Krisenmanagement

ERREICHBAR



Web

STEUERBAR



Netzwerkleistungen

WUNDERBAR



Grafik und Design

Firma

Name

Straße

Plz

Stadt

Rufnummer

